



RUNDUM-SORGLOS-PAKET:

**WIE FINANZBERATER UND
-VERMITTLER HELFEN KÖNNEN,
IHREN KUNDEN ZAHLUNGSEINGÄNGE
ZU GARANTIEREN**



UNIVERSUM
GROUP

1 Die Zukunftsrelevanz von Finanzberatungen im digitalen Handel

Auch im digitalen Handel bzw. dem E-Commerce spielen Makler, die sich auf die Vermittlung von Lösungen rund um das Thema Kreditmanagement und die Unternehmensfinanzierung spezialisiert haben, eine immer größere Rolle. Diese agieren als Intermediär bzw. branchenspezialisierte Makler, die regionale und weltweite Lösungen, u. a. zur Forderungsabsicherung für alle Unternehmensgrößen, analysieren und bei der Vorauswahl eines geeigneten Dienstleisters behilflich sind. Sie beraten Unternehmen und unterstützen sie bei zukunftsorientierten Herausforderungen bzw. anstehenden Entscheidungen. In Rahmen ihrer Berater- und Vermittlertätigkeit überprüfen sie u. a. bestehende Kreditversicherungsverträge auf Inhalt und Konditionen und passen diese bei Bedarf an.

Unternehmen entscheiden sich beispielsweise mit der Absicherung des Forderungsausfallsrisikos für die Zusammenarbeit mit einem Kreditversicherer – und damit für ein professionelles Forderungs- und Debitorenmanagement. Unabhängig vom Kundensitz können die Vermittler die Angebote weltweit für alle Unternehmensarten und Unternehmensgrößen analysieren, optimieren und somit eine Vorauswahl treffen.

Vermittler nehmen also quasi eine Brückenfunktion ein. Sie beraten von der klassischen Dienstleistung eines international tätigen Industriemaklers bis hin zu einem umfassenden Business Consulting, das den gesamten Delkrederekreislauf eines Unternehmens einschätzt und in die Entwicklung individueller Deckungskonzepte einfließen lässt. Dies ist unerlässlich, um Forderungsausstände über das vereinbarte Zahlungsziel hinaus zu vermeiden und damit für die ständige Liquidität des Unternehmens zu sorgen. Schließlich ist die Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit, der Ertragskraft und des Wertes eines Unternehmens Aufgabe unabhängiger Fach-Maklergesellschaften. Denn diese sind als professionelle Vermittler ausschließlich den Interessen ihrer Mandanten – zum Nutzen des Unternehmens und seiner Gesellschafter – verpflichtet.

2 Unterstützung für Unternehmen durch individuelles, professionalisiertes Kreditmanagement

Das Herstellen und die dauerhafte Sicherung von Liquidität gehört für die meisten Unternehmen zu ständigen Herausforderungen. Das Wissen um die Produkte, die der Markt zur Liquiditätssicherung bereitstellt, diese kundenspezifisch zu analysieren, zu kombinieren und optimieren, ist deshalb unverzichtbar, ja überlebenswichtig.

Professionelle Vermittler in diesem Bereich bieten ihren Kunden keine Standards, sondern maßgeschneiderte Kreditmanagementlösungen für ihre Branche, ihr Unternehmen und dessen Ziele. Kreditmanagement wird damit zur zentralen Unternehmensaufgabe, um Ausfallrisiken zu minimieren, Abhängigkeiten zu vermeiden und Unternehmensliquidität zu sichern. Zur Erreichung dieses Ziels gehört die Einbindung externer Dienstleistungen.

3 Mehrwertdienste: Lösungen nach Maß für alle Beteiligten

Kooperationen steigern Effizienz. Denn Erfolg maximiert, wer Mehrwerte schafft. Und effektive Kooperationen haben maßgeblichen Einfluss auf den Unternehmenserfolg. Als Intermediär für Finanzierungslösungen tragen Sie als Vermittler maßgeblich zur Zufriedenheit aller Vertragsbeteiligten bei, indem Sie dabei behilflich sind, die Liquidität und Rentabilität Ihrer Unternehmenskunden abzusichern. Denn Themen wie Bonitätsprüfung, Betrugsvermeidung, Risikoabsicherung und Forderungsmanagement sind von hoher, oft existenzieller Relevanz und dürfen nicht außen vorgelesen werden.

Hierbei unterstützen wir von der UNIVERSUM Group Sie als unabhängiger, kompetenter und solider Finanzdienstleister mit jahrelanger Markterfahrung gern durch individuelle und branchenspezifische Sonderlösungen. Als leistungsstarker Finanzdienstleister aus dem Bereich Risiko- und Forderungsmanagement garantieren wir Ihnen ausschließlich Dienstleistungen, die Ihre langjährigen und vertrauensvoller Kundenbeziehungen nicht gefährden, sondern stärken.

UNIVERSUM Group - erfolgreicher, konzern-unabhängiger Finanzdienstleister

Wie in jeder anderen Branche auch bestehen zwischen den einzelnen Finanzdienstleistern große qualitative Unterschiede. Unternehmen, die sich auf die Vermittlung von Kreditmanagement und Unternehmensfinanzierung spezialisiert haben, sollten daher vor der Empfehlung eines externen Finanzdienstleisters an ihre Kunden genau prüfen, wie dieser arbeitet.

Wir von der UNIVERSUM Group konzentrieren uns auf Inkasso sowie auf abgesicherte Rechnungs-, Lastschrift- und Ratenkäufe. Das Ganze natürlich nach neuesten Datenschutzrechtlinien und mit der gebotenen Sorgfalt. Als Mitglied des Bundesverbands Deutscher Inkasso-Unternehmen e. V. (BDIU) und mit unserer TÜV-Zertifizierung erfüllen wir die hohen Maßstäbe an Seriosität sowie die strengen

Anforderungen an ordnungsgemäßer, gewissenhafter und rechtstreuer Berufsausübung. So steht es in unserer Unternehmens-DNA und unter diesen Voraussetzungen gehen wir natürlich auch unsere Partnerschaften ein.

Als langjährig erfolgreicher, konzernunabhängiger Finanzdienstleister und angesehener Zahlungsgarantie-Anbieter garantieren wir mit einem innovativen Lösungspaket die Liquiditätssicherung gewerblicher Kunden. Die Omni Channel Lösung FlexiPay® der UNIVERSUM Group ist darüber hinaus von Trusted Shops zertifiziert, seit langem erfolgreich am Markt erprobt und vom Händlerbund ausgezeichnet.

Kunden der UNIVERSUM Group genießen verschiedene Vorteile: Sie profitieren von Lösungsangeboten wie Zahlungsgarantien, Risikomanagement, Betrugsvermeidung und Inkasso. In Absprache können wir als Dienstleister uns auch an den Ausschreibungen für Ihre Kunden beteiligen bzw. ein Angebot abgeben.

Die UNIVERSUM Group bietet ihren Kunden keine Lösung „von der Stange“, sondern eine modular aufgebaute und auf unterschiedliche Bedürfnisse flexibel anpassbare Lösung.

Durch die Verbreiterung der Angebotspalette um branchenspezifische, hochattraktive und absolut marktfähige Speziallösungen für Endkunden tragen wir zur Erschließung neuer Kundenpotenziale bei.

Zudem bietet UNIVERSUM Group Ihnen als Empfehlungsgeber attraktive und marktfähige Provisionsmodelle.

Es gibt also gute Gründe, die Stärken verschiedener Disziplinen zu bündeln und als Vermittler mit umfassendem Know-how im Kreditmanagement Ihren Kunden einen externen, professionell agierenden Finanzdienstleister zu empfehlen.

Die UNIVERSUM Group ist Ihr zuverlässiger Partner für alle Geschäftsprozesse: Von der Entstehung bis zur Beitreibung einer Forderung. Konzernunabhängig, flexibel und mit kurzen Entscheidungswegen bieten wir die nötige Offenheit für neue, gemeinsame Wege. Langjährige Erfahrung, Ergebnisorientierung und lösungsorientierte Flexibilität prägen unsere Dienstleistungen.

Erfahren Sie mehr unter: www.universum-group.de



Die UNIVERSUM Group ist ein erfolgreicher, konzernunabhängiger **Inkassodienstleister** und angesehener **Zahlungsgarantie-Anbieter** mit einem innovativen Lösungspaket für die Liquiditätssicherung gewerblicher Kunden.

Wir sind seit über 30 Jahren am Markt, TÜV-zertifiziert und Mitglied des Bundesverbands Deutscher Inkassounternehmen e.V. (BDIU). Unsere Omni-Channel Lösung FlexiPay® ist darüber hinaus von Trusted Shops zertifiziert und vom Händlerbund ausgezeichnet.

Erfahren Sie mehr unter: www.universum-group.de

UNIVERSUM Group

Hanauer Landstraße 164
60314 Frankfurt am Main
t. +49 (0) 69 420 91-325
sales@universum-group.de
www.universum-group.de



UNIVERSUM
GROUP

Partnerschaften und Mitgliedschaften der UNIVERSUM Group:

